burghardt-delicious.com

https://burghardt-delicious.com/job/sales-assistant-m-w-d/

Sales Assistant (m/w/d)

Arbeitgeber
burghardt-delicious.com

Veröffentlichungsdatum
Juni 16, 2026

Beschreibung
Die Burghardt Food Group GmbH ist ein innovatives Unternehmen mit Fokus auf hochwertige Snacks, Nüsse und Feinkostprodukte – beliefert sowohl Premium-Hotellerie als auch den gehobenen Lebensmitteleinzelhandel sowie B2B-Kunden. Für unser wachsendes Vertriebsteam suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Persönlichkeit als Sales Assistant (m/w/d) – entweder als fester Mitarbeiterin oder Freelancer*in.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Betreuung und Pflege unserer bestehenden Kundenbeziehungen
- Auftragsbearbeitung und Koordination im Tagesgeschäft
- Unterstützung der Vertriebsleitung und Geschäftsführung im operativen Vertrieb
- Vor- und Nachbereitung sowie Teilnahme an Kundengesprächen
- Eigenständige Angebotserstellung und Vertragsabschlüsse
- Aktive Mitwirkung bei der Neukundenakquise
- Allgemeine administrative Tätigkeiten im Bereich Vertriebsinnendienst

Qualifikationen / Anforderungen

- Erste Erfahrung im Vertrieb, Sales Support oder Kundenservice – idealerweise im Food-/FMCG-Bereich
- Kommunikationsstärke und hohe Kundenorientierung
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Organisationstalent und Hands-on-Mentalität
- Sicherer Umgang mit gängigen Office-Tools (z. B. Outlook, Excel, CRM-Systeme)

Leistungen der Anstellung

- Flexible Arbeitszeiten und ortsunabhängiges Arbeiten möglich (remote)
- Spannende Kundenprojekte im hochwertigen Food- und Hospitality-Bereich
- Enge Zusammenarbeit mit einem erfahrenen, dynamischen Team
- Flache Hierarchien und viel Gestaltungsspielraum
- Faire Vergütung – auf Festanstellungs- oder Freelancer-Basis

Kontakte
Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an:
info@burghardt-foodgroup.com