burghardt-delicious.com

https://burghardt-delicious.com/job/freelancer-sales-handelsvertreter-m-w-d-deutschland/

Freelancer Sales/Handelsvertreter (m/w/d) Deutschland für Burghardt Foodgroup

Arbeitgeber
burghardt-delicious.com

Veröffentlichungsdatum
Juni 16, 2026

Beschreibung
Die Burghardt Foodgroup ist ein Startup in der Lebensmittelbranche, das sich auf hochwertige Produkte und erstklassigen Kundenservice spezialisiert hat. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen engagierten und erfahrenen Freelancer im Vertrieb, der uns dabei unterstützt, unseren Kundenstamm in den Bereichen Hotellerie, Gastronomie und Firmenkunden in Deutschland auszubauen und unseren Umsatz zu steigern.

Ein besonderer Fokus liegt dabei auf dem B2B-Segment für hochwertige Kunden- und Mitarbeitergeschenke. Unsere Produkte bieten Unternehmen eine exklusive Möglichkeit, ihre Wertschätzung gegenüber Kunden und Mitarbeitern auf geschmackvolle Weise auszudrücken.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Akquise von Neukunden in der Hotellerie, Gastronomie sowie im B2B-Bereich (Firmenkunden)
- Beratung und Verkauf von hochwertigen Snack-Produkten für Kunden- und Mitarbeitergeschenke
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Eigenverantwortliche Planung und Umsetzung von Verkaufsaktivitäten
- Erstellung von Angeboten und Verhandlung von Vertragskonditionen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebs- und Marketingteam

Qualifikationen / Anforderungen

- Nachweisbare Erfahrung im Vertrieb von Lebensmitteln oder ähnlichen Produkten, idealerweise in der Hotellerie, Gastronomie oder im B2B-Bereich
- Erfahrung im Verkauf von Firmenpräsenten oder Werbemitteln von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Eigeninitiative und Selbstständigkeit
- Gute organisatorische Fähigkeiten und Zeitmanagement
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Idealerweise Branchenkenntnisse im Bereich Food, Gastronomie oder Corporate Gifts

Leistungen der Anstellung

- Attraktive Provisionen und Boni basierend auf den erzielten Umsätzen
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, von zu Hause aus zu arbeiten
- Unterstützung durch ein erfahrenes Vertriebs- und Marketingteam
- Spannende Produkte mit hoher Nachfrage im B2B- und Hotellerie-Segment
- Dynamisches und innovatives Arbeitsumfeld

Kontakte
Wenn du ein motivierter und zielstrebiger Vertriebsprofi bist und Teil eines erfolgreichen Unternehmens werden möchtest, freuen wir uns auf deine

Bewerbung!

? Bitte sende deinen Lebenslauf und ein Anschreiben an:

info@burghardt-foodgroup.com

Wir freuen uns darauf, von dir zu hören!